

CYCLE DE  
FORMATION  
**DIRECTION  
D'ENTREPRISE BTP**  
2024/2026



[HTTP://WWW.APROBA.COM](http://www.aproba.com)

# SOMMAIRE

L'APROBA en quelques mots .....	3
Politique qualité.....	4
Préambule.....	5
A qui s'adresse ce cycle .....	6
Objectifs généraux.....	7
Durée et organisation.....	8
Architecture de la formation .....	9
Programme des modules .....	10
01. LA COMPTABILITE GENERALE : 1 <sup>er</sup> OUTIL DE GESTION .....	10
02. ELEMENTS D'ANALYSE FINANCIERE .....	10
03. DEVIS ET GESTION DES CHANTIERS .....	11
04. FISCALITE ET DROIT DES SOCIETES .....	11
05. PRIX DE REVIENT DES CHANTIERS B.T.P.....	12
06. TECHNIQUES DE COMMUNICATION .....	12
07. DROIT DU TRAVAIL.....	13
08. TECHNIQUES DE VENTE : MISES EN SITUATION .....	133
09. DROIT DES MARCHES (1 <sup>ère</sup> PARTIE) .....	14
10. MANAGEMENT DES HOMMES ET MOTIVATION .....	144
11. PREVISIONS ET SUIVI BUDGETAIRE, TABLEAUX DE BORD .....	155
12. DROIT DES MARCHES (2 <sup>ème</sup> PARTIE).....	155
13. MAITRISER SON TEMPS .....	166
14. PREVISIONS ET SUIVI DE TRESORERIE.....	166
15. DIAGNOSTIC D'ENTREPRISE .....	177
16. NEGOCIATION COMMERCIALE.....	17
17. ANALYSE FINANCIERE -CAS PARTICIPANTS.....	18
Animation et documentation .....	19
Pédagogie et Moyens .....	19
Évaluation .....	20
Coût de la formation.....	21
Bulletin d'inscription CYCLE DIRECTION D'ENTREPRISE.....	22
Mandat de prélèvement SEPA .....	23
Conditions générales de vente .....	24
Quelques références.....	25

# L'APROBA EN QUELQUES MOTS

## 4 PERMANENTS ET UNE DIZAINE DE SPECIALISTES

**Plus de 40 ans d'expérience**  
dans la formation et le conseil  
en gestion et au management BTP

## DE SERIEUSES REFERENCES

-  **Plus de 3 000 entreprises** qui nous ont fait confiance et **plus de 12 000 stagiaires** formés.
-  **Plus de 2 400 dirigeants et cadres d'entreprise** formés à la DIRECTION D'ENTREPRISE BTP
-  **Plus de 2 900 Chefs d'équipe et compagnons** ayant participé au stage "Le Compagnon Responsable de son chantier"

## DES FORMATIONS DE QUALITE

-  **Des professionnels de la formation** au service des professionnels de la construction.
  -  **Une étroite collaboration** avec les fédérations professionnelles et CONSTRUCTYS, OPCO de la construction.
  -  **Des formations actions**, bâties autour des notions :
    - Maîtriser ses coûts - Communiquer positivement
    - Mobiliser les intelligences - Responsabiliser et intéresser
- Des formations qui se complètent** pour favoriser et développer votre réussite et celle de votre entreprise.

**ET TOUJOURS LA VOLONTE ET LES ACTES  
POUR AMELIORER NOS SERVICES !**

# POLITIQUE QUALITE

## L'APROBA S'EST FIXE LES ENGAGEMENTS SUIVANTS

1. Communiquer clairement sur les actions de formation
2. Ne faire intervenir que des formateurs spécialistes du BTP
3. Garantir la confidentialité des informations qui nous sont confiées
4. Offrir une assistance téléphonique en cas de besoin



## VOS CONTACTS

### APROBA

21 rue Andrieux - 51100 Reims

Tél. 03 26 48 42 04

### SITE INTERNET

<http://www.aproba.com>

### EMAIL

[aproba@aproba.com](mailto:aproba@aproba.com)

**FREDERIC FRANCOIS**

*Directeur*

[frederic.francois@aproba.com](mailto:frederic.francois@aproba.com)

**CATHERINE BOUR**

*Assistante de direction*

[catherine.bour@aproba.com](mailto:catherine.bour@aproba.com)



**Si vous désirez davantage de renseignements sur la formation ou son financement, contactez-nous et demandez Catherine BOUR.**

# PREAMBULE

Madame, Monsieur,

**Nous avons le plaisir de vous présenter le cycle "DIRECTION D'ENTREPRISE B.T.P."**.

Ce cycle de formation à la gestion et au management :

- est animé par des ingénieurs **praticiens de la P.M.E. du Bâtiment et des Travaux Publics**,
- vous **accompagne** dans votre projet et **vous donne une vue globale et pertinente** de votre entreprise,
- vous apporte le recul nécessaire indispensable à toute réflexion et des échanges fructueux avec les autres participants,
- est construit en tenant compte de vos contraintes professionnelles,
- s'appuie sur des **exemples concrets du B.T.P.** directement applicables dans votre entreprise,
- vous permet de **vous constituer** au fur et à mesure des modules **trois classeurs de documentation et de cas**.

**Nous sommes à votre entière disposition** pour tout autre renseignement qu'il vous plaira de nous demander, et nous vous souhaitons une bonne lecture.

Cordialement,

**Frédéric FRANCOIS,**  
Directeur de l'APROBA

# A QUI S'ADRESSE CE CYCLE

Ce cycle **DIRECTION D'ENTREPRISE B.T.P.** s'adresse :

- aux jeunes dirigeants d'une entreprise du bâtiment ou des travaux publics,
- aux futurs dirigeants,
- à toute personne partageant la responsabilité de la direction d'une entreprise.

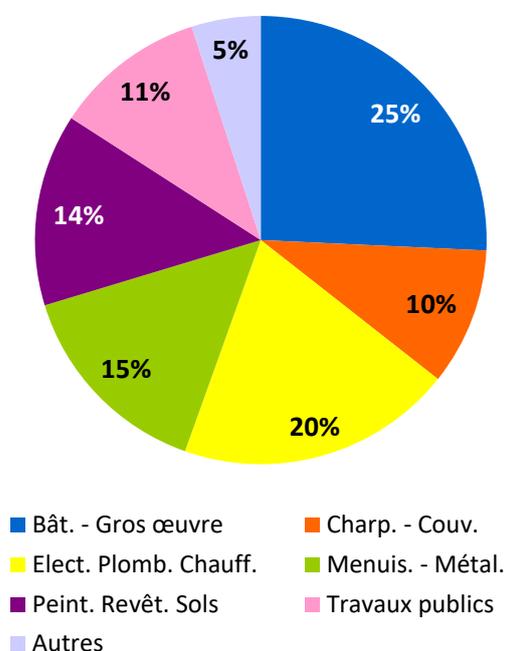
**Chaque promotion réunit entre 10 et 16 participants** ayant tous des responsabilités à la tête d'une entreprise du bâtiment ou des travaux publics.

Cette spécialisation permet de bien prendre en compte les spécificités de notre secteur d'activité et de travailler uniquement sur des exemples de la profession.

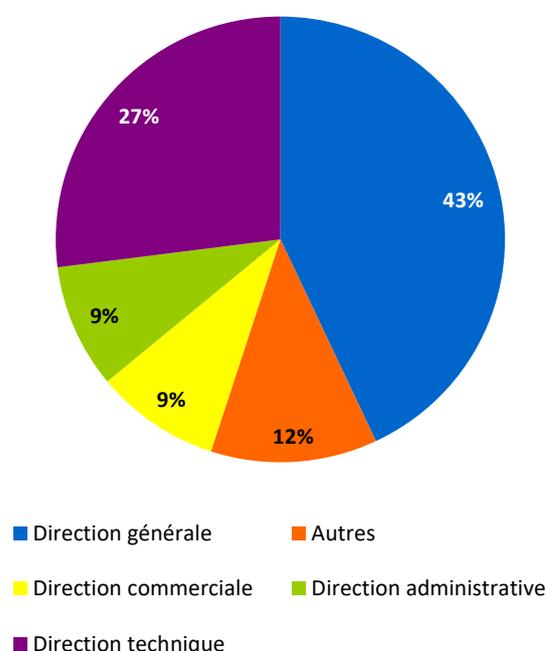
## ORIGINE DES PARTICIPANTS

Ce sont donc en tout plus de **2.500 responsables de P.M.E.** qui participent ou ont participé à cette formation spécifique B.T.P.

Répartition par activité



Répartition par fonction



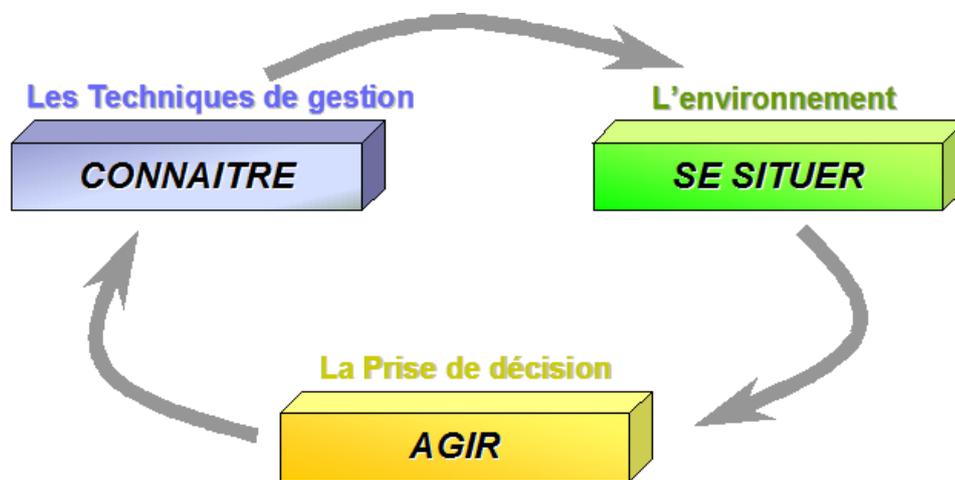
# OBJECTIFS GENERAUX

Amener le (ou la) participant(e) à :

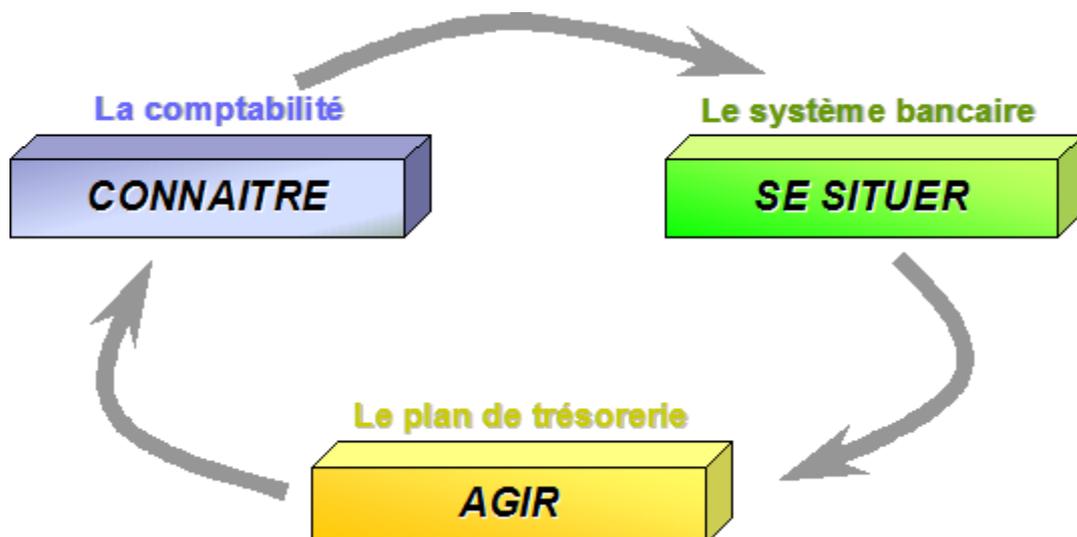
- **Maîtriser** les différentes techniques de gestion,
- **Comprendre et mieux analyser** l'environnement économique,
- **Établir un diagnostic** de son entreprise,
- **Améliorer sa capacité** à organiser, négocier, décider, animer et motiver,
- Mettre en place, dans l'entreprise, **des outils concrets de gestion et de management.**

Ces objectifs reposent sur les trois notions : **SE CONNAITRE**, puis **SE SITUER** pour **AGIR**.

D'où notre démarche :



Exemple pour la filière "finance"



## DUREE ET ORGANISATION



**DURÉE** : 35 jours : 17 sessions de 2 jours\*

Le cycle se déroule sur 35 jours (17 modules) **répartis sur 17 mois**.

*\* Les sessions sont mensuelles et durent 2 jours, exception faite pour le 1<sup>er</sup> module qui dure 3 jours.*

Il n'y a pas de session en juillet et en août.

Vous trouverez la nature des modules sur les pages suivantes.



**DATES et LIEU** : Démarrage les 25, 26 et 27 septembre 2024, à REIMS

# ARCHITECTURE DE LA FORMATION

**1. LA COMPTABILITE GENERALE : 1<sup>ER</sup> OUTIL DE GESTION**  
(session de 3 jours)

**2. ELEMENTS D'ANALYSE FINANCIERE**

**3. DEVIS ET GESTION DES CHANTIERS**

**4. FISCALITE ET DROIT DES SOCIETES**

**5. PRIX DE REVIENT DES CHANTIERS B.T.P.**

**6. TECHNIQUES DE COMMUNICATION**

**7. DROIT DU TRAVAIL**

**8. TECHNIQUES DE VENTE : MISES EN SITUATION**

**9. DROIT DES MARCHES (1<sup>ÈRE</sup> PARTIE)**

**10. MANAGEMENT DES HOMMES ET MOTIVATION**

**11. PREVISIONS ET SUIVI BUDGETAIRE, TABLEAUX DE BORD**

**12. DROIT DES MARCHES (2<sup>ÈME</sup> PARTIE)**

**13. MAITRISER SON TEMPS**

**14. PREVISIONS ET SUIVI DE TRESORERIE**

**15. DIAGNOSTIC D'ENTREPRISE**

**16. NEGOCIATION COMMERCIALE**

**17. APPLICATIONS SUR CAS REELS**

# PROGRAMME DES MODULES

## 01. LA COMPTABILITE GENERALE : 1<sup>er</sup> OUTIL DE GESTION

<b>DUREE :</b> 3 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Pouvoir dialoguer avec les services comptables et partenaires financiers.</li><li>✓ Assimiler les bases nécessaires à la compréhension de la fonction financière de l'entreprise.</li><li>✓ Mesurer les conséquences de la croissance financière de son entreprise</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Présentation du plan comptable général
- Les documents de synthèse
- Explication du système de numérotation des comptes : les classes ou familles
- La théorie des comptes
- L'assemblée générale et la répartition du résultat
- Le fonds de roulement net
- Le besoin en fonds de roulement net
- La trésorerie
- Les principaux ratios quantifiés à partir
- La croissance et sa répercussion sur le bilan

## 02. ELEMENTS D'ANALYSE FINANCIERE

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Permettre au stagiaire de comprendre la situation financière d'une entreprise et d'intégrer ce paramètre dans ses décisions.</li><li>✓ - comprendre les éléments financiers permettant d'appréhender la santé financière de son activité</li><li>✓ - comprendre l'importance du contrôle de gestion de son entreprise.</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Étude d'un cas pédagogique sur 2 exercices comptables
- Le mécanisme des provisions
- Le bilan fonctionnel
- Présentation du bilan de la liasse fiscale
- Les soldes intermédiaires de gestion
- Étude financière d'un cas réel BTP

### 03. DEVIS ET GESTION DES CHANTIERS

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ -Savoir calculer les coefficients reflétant la réalité économique de son entreprise</li><li>✓ -Savoir élaborer les devis en utilisant la méthode des sous-détails de prix</li><li>✓ Permettre à l'entreprise d'améliorer sa gestion de la production.</li></ul>
---------------------------	--

#### PROGRAMME :

- Comment est construit un prix B.T.P.
- Étude des différentes méthodes d'imputation des frais généraux
- Etude du compte de résultat issu de la liasse fiscale
- Etude du compte de résultat détaillé
- Détermination du seuil de rentabilité
- Présentation des sous-détails de prix informatisés
- L'information du devis au sein de l'entreprise

### 04. FISCALITE ET DROIT DES SOCIETES

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Comprendre les conséquences juridiques, fiscales et sociales des différentes formes juridiques de l'entreprise,</li><li>✓ -Mesurer l'importance des décisions en matière fiscale,</li><li>✓ -Connaître et comprendre les différentes formes juridiques.</li></ul>
---------------------------	--

#### PROGRAMME :

- Les régimes d'imposition
- Les produits imposables
- Les plus-values et moins-values
- Les frais généraux
- Les amortissements
- Les provisions
- Les lois de finance
- Les droits de succession et les donations
- Sur le plan juridique
- Sur le plan fiscal
- Les régimes d'imposition

## 05. PRIX DE REVIENT DES CHANTIERS B.T.P.

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Comprendre et appliquer les techniques de la comptabilité analytique,</li><li>✓ Savoir mettre en place ou améliorer la comptabilité analytique de son entreprise,</li><li>✓ Savoir utiliser cette information pour prendre des décisions.</li><li>✓ Savoir analyser la balance du compte de résultat de l'entreprise</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Présentation de la comptabilité analytique
- Présentation de rapports de chantier
- Présentation des 2 méthodes
- Détermination de budgets prévisionnels

## 06. TECHNIQUES DE COMMUNICATION

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Maîtriser les techniques de communication,</li><li>✓ Mieux se connaître et mieux connaître l'autre afin de travailler ensemble,</li><li>✓ Savoir s'exprimer en public.</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Comprendre les différents éléments qui composent le schéma de la communication
- Intervention du stagiaire face au groupe
- Les interactions du travail en groupe
- La communication se maîtrise
- La gestion des conflits (sauf conflit intra personnel)

## 07. DROIT DU TRAVAIL

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Maîtriser les bases de la réglementation en droit social</li><li>✓ Appliquer le droit du travail et les règles de la convention collective</li><li>✓ Gérer efficacement les dossiers du personnel : de l'embauche à la rupture du contrat</li><li>✓ Appréhender les différentes sources de contentieux au sein de l'entreprise et vis-à-vis de l'inspection du travail, de l'URSSAF, du conseil des Prud'hommes,</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- L'embauche
- Le temps de travail et les différentes absences
- L'exercice du pouvoir disciplinaire
- La rupture du contrat de travail
- Les risques sociaux
- L'entretien professionnel et la formation professionnelle
- Les instances représentatives du personnel

## 08. TECHNIQUES DE VENTE : MISES EN SITUATION

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Maîtriser l'entretien de vente</li><li>✓ Réfléchir sur l'intérêt de mettre en place des outils d'aide à la communication</li><li>✓ -Négocier une vente</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Comment créer un climat favorable à la vente
- Comment mieux concevoir une plaquette, un site Internet
- Quelles sont les différentes étapes d'une vente
- Préparer l'argumentation de son offre

## 09 DROIT DES MARCHES (1<sup>ERE</sup> PARTIE)

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Maîtriser l'architecture de tous les documents réglementaires et contractuels pouvant composer un marché public ou privé de travaux</li><li>✓ Dialoguer de manière équilibrée avec ses interlocuteurs en interne (entreprise) qu'en externe (maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'œuvre et autres entreprises)</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Le contexte réglementaire et contractuel des marchés publics et privés
- L'ordonnancement des textes suivant leurs valeurs respectives
- L'ordre de priorité des documents contractuels
- Les points critiques d'un marché de travaux

## 10. MANAGEMENT DES HOMMES ET MOTIVATION

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Accroître sa capacité à motiver son personnel et à développer un esprit d'équipe.</li><li>✓ Prendre conscience de l'impact de ses comportements sur les performances de ses collaborateurs</li></ul>
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Manager avec un état d'esprit positif
- La typologie de BLAKE et MOUTON
- Savoir « recadrer » un collaborateur et formuler un reproche
- Le management situationnel
- Les outils de la motivation
- L'entretien individuel

## 11. PREVISIONS ET SUIVI BUDGETAIRE, TABLEAUX DE BORD

<b>DUREE :</b>	<b>OBJECTIFS :</b>
2 jours	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Savoir mettre en place des tableaux de bord</li><li>✓ Comprendre l'intérêt de mettre en place un suivi mensuel</li><li>✓ Pouvoir estimer son résultat mensuellement et connaître son seuil de rentabilité</li><li>✓ Réaliser le prévisionnel de son entreprise</li></ul>

### PROGRAMME :

- Analyse de l'activité passée et son utilité pour le prévisionnel
- Le prévisionnel d'activité en heures
- Le prévisionnel de frais généraux
- Le prévisionnel de chiffre d'affaires
- Le suivi mensuel

*N.B. : les fichiers sont remis gratuitement au participant en fin de module, lui permettant ainsi d'appliquer aussitôt dans son entreprise.*

## 12. DROIT DES MARCHES (2<sup>ÈME</sup> PARTIE)

<b>DUREE :</b>	<b>OBJECTIFS :</b>
2 jours	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Maîtriser les risques liés à la gestion administrative d'un marché par l'application des procédures contractuelles</li><li>✓ Dialoguer de manière équilibrée avec ses interlocuteurs</li></ul>

### PROGRAMME :

- Les relations de partenariat :
  - Sous-traitance
  - Co-traitance
- Les points critiques d'un marché de travaux (perfectionnement)

## 13. MAITRISER SON TEMPS

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> ✓ -Savoir piloter son activité plus efficacement en harmonisant vie professionnelle et vie personnelle.
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- Analyser son emploi du temps
- Facteurs d'efficacité et d'inefficacité
- Gestion personnelle et gestion de ses relations avec son environnement
- Les outils de la gestion du temps

*Pour optimiser leur propre réflexion sur leur emploi du temps, leur organisation personnelle, leur capacité à gérer leur environnement, les participants sont invités à se munir de leur agenda papier, électronique, ainsi que de leur ordinateur portable ou de tout autre outil servant à gérer leur temps quotidiennement.*

## 14. PREVISIONS ET SUIVI DE TRESORERIE

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> ✓ Comprendre les mécanismes permettant d'améliorer la trésorerie de l'entreprise ✓ Savoir analyser sa trésorerie à l'aide des équilibres financiers du bilan et du compte de résultat ✓ Construire et analyser le plan de financement ✓ Faire le lien avec les conditions bancaires
---------------------------	--

### PROGRAMME :

- Le compte de résultat et la trésorerie
- La trésorerie et la structure du bilan
- Les mécanismes du plan de financement
- Du prévisionnel de compte de résultat (tableau de bord) au prévisionnel de trésorerie
- La cotation banque de France
- Les conditions bancaires
- Connaître les différentes méthodes de financement de l'activité

*N.B. : les fichiers sont remis gratuitement au participant en fin de module, lui permettant ainsi d'appliquer aussitôt dans son entreprise.*

## 15. DIAGNOSTIC D'ENTREPRISE

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> ✓ Acquérir les bons réflexes au niveau de la gestion comme au niveau Management
---------------------------	---

### PROGRAMME :

- A travers l'étude d'une entreprise en difficultés, permettre au participant :
  - De réaliser un diagnostic global
  - De savoir analyser les forces et les faiblesses de toute entreprise
  - D'être en mesure de prendre du recul pour mieux comprendre les enjeux économiques de l'entreprise de demain
  - De mettre en place une stratégie cohérente et positive à tous les niveaux

## 16. NEGOCIATION COMMERCIALE

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> ✓ Développer son efficacité commerciale ✓ Mieux se connaître et développer son efficacité à la gestion de la relation commerciale ✓ Optimiser ses propres ressources en vue de réunir les conditions de réussite nécessaires à la pratique de la négociation
---------------------------	--

### PROGRAMME :

- Développer son potentiel relationnel
- Développer son potentiel de négociateur à la relation client
- Les appuis de l'argumentation

## 17. ANALYSE FINANCIERE - CAS PARTICIPANTS

<b>DUREE :</b> 2 jours	<b>OBJECTIFS :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ -Savoir analyser ses documents comptables à l'aide des tableaux d'analyse informatisés</li><li>✓ -Etre autonome pour réaliser son analyse chaque année.</li></ul>
---------------------------	--

### PROGRAMME :

- Retour sur les concepts de gestion financière.
- Étude de cas concrète BTP aidée de l'informatique :
- Étude de cas participants :

*N.B. : les fichiers sont remis gratuitement au participant en fin de module, lui permettant ainsi d'appliquer aussitôt dans son entreprise.*

## ANIMATION ET DOCUMENTATION



L'animation est **assurée par l'APROBA**, avec pour certains modules, la **collaboration de spécialistes** en la matière (expert-comptable, juriste, organismes de la profession...)

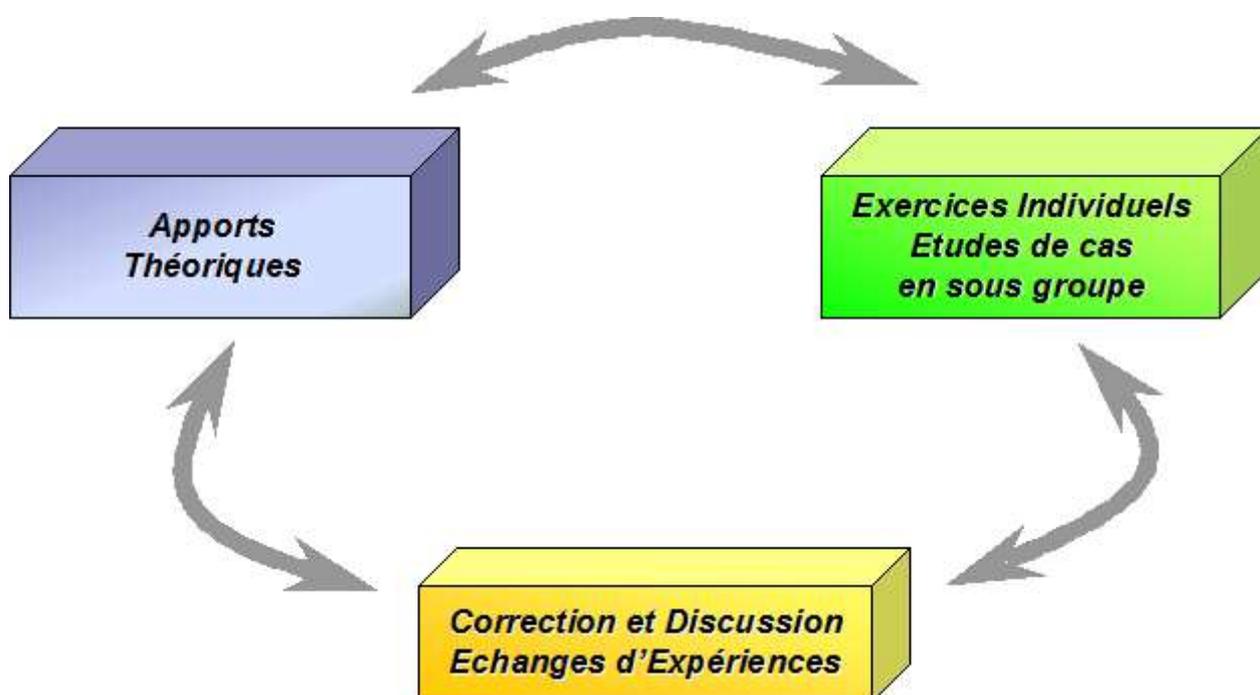
Chaque cycle est piloté par un **formateur référent**.

Durant la formation, chaque participant recevra 2 classeurs contenant **une documentation complète et appropriée**, ainsi que des exemples concrets, directement applicables dans l'entreprise.

## PEDAGOGIE ET MOYENS

Les méthodes pédagogiques utilisées sont **essentiellement actives** et reposent, le plus possible, sur la participation :

- tests individuels,
- exercices en sous-groupe,
- études de cas B.T.P.,
- présentations d'expériences.



Les moyens et outils utilisés sont :

- La vidéo-projection
- L'utilisation de la vidéo pour les parties relationnelles
- L'utilisation de l'outil informatique chaque fois que le thème le permet
- La mesure de la qualité de chaque session par les participants
- La durée du cycle qui apporte le temps nécessaire à toute application dans l'entreprise

# EVALUATION

**A la fin de chaque module de formation**, et en utilisant notre procédure de mesure de la qualité, chaque participant note de 1 à 5 dans 8 domaines, le module qu'il vient de vivre autour des domaines suivants :

- Qualité de l'animation
- Qualité de la documentation
- Qualité des moyens pédagogiques
- Qualité des apports théoriques
- Utilisation possible des capacités acquises au niveau du participant
- Utilisation possible des capacités acquises dans l'entreprise
- Ambiance du groupe
- Organisation, accueil, hébergement



**A l'issue de chaque module de formation, une attestation de fin de formation est remise et mentionne :**

- les objectifs de la formation,
- la nature et la durée de l'action
- le résultat de l'évaluation des acquis.



**En cas d'absence, il est possible de rattraper ou de devancer un module avec un autre groupe.**

# COUT DE LA FORMATION

## Règlement par prélèvements mensuels

Coût total de la formation : **8.308 € HT** (9.969,60 € TTC)

Le prix des formations s'entend hors frais de déplacement, de restauration et d'hébergement.

Les prélèvements démarrent le 2<sup>e</sup> mois de la formation et se font à la date du 10.

	Total € HT	Total € TTC
A l'inscription :	788,00	945,60
1° versement : octobre 2024	470,00	564,00
2° versement : novembre 2024	470,00	564,00
3° versement : décembre 2024	470,00	564,00
4° versement : janvier 2025	470,00	564,00
5° versement : février 2025	470,00	564,00
6° versement : mars 2025	470,00	564,00
7° versement : avril 2025	470,00	564,00
8° versement : juin 2025	470,00	564,00
9° versement : juillet 2025	470,00	564,00
10° versement : septembre 2025	470,00	564,00
11° versement : octobre 2025	470,00	564,00
12° versement : novembre 2025	470,00	564,00
13° versement : décembre 2025	470,00	564,00
14° versement : janvier 2026	470,00	564,00
15° versement : février 2026	470,00	564,00
16° versement : mars 2026	470,00	564,00
<b>Total de la formation</b>	<b>8 308,00</b>	<b>9 969,90</b>

# FINANCEMENTS POSSIBLES

## SI L'EFFECTIF DE VOTRE ENTREPRISE EST SUPERIEUR A 11 SALARIES

Renseignez-vous auprès de CONSTRUCTYS de votre région ou de votre OPCO.

## SI L'EFFECTIF DE VOTRE ENTREPRISE EST INFERIEUR A 11 SALARIES

Contactez votre Fédération Départementale, qui conseille et renseigne les entreprises, en matière de financement.

## EN CAS D'ABANDON AU COURS DE LA FORMATION OU D'ABSENCE



Le coût total de la formation sera exigé par l'APROBA. Cette somme ne sera alors pas imputable sur l'obligation de participation au titre de la formation professionnelle continue de l'entreprise bénéficiaire et ne pourra pas faire l'objet d'une demande de remboursement ou de prise en charge par l'OPCO.

# BULLETIN D'INSCRIPTION CYCLE DIRECTION D'ENTREPRISE B.T.P.

Merci de renseigner toutes les informations. Toute inscription vaut acceptation sans réserve des conditions générales de vente et du règlement intérieur APROBA librement consultables sur notre site internet [www.aproba.com](http://www.aproba.com)

## VOTRE ENTREPRISE

Raison sociale : .....

Adresse : .....

Téléphone : ..... Email : .....

Corps d'état : ..... Effectif : .....

### RESPONSABLE FORMATION :

M.  Mme Nom : ..... Prénom : .....

Email : .....

Déclare avoir pris connaissance des Conditions Générales de vente

## PARTICIPANT(E)

M.  Mme Nom : ..... Prénom : .....

Fonction : .....

## RÈGLEMENT

Ci-joint chèque acompte de **945,60 € TTC**, soit 788 € HT, accompagné du mandat de prélèvement complété et signé et d'un relevé d'identité bancaire.

Le solde sera réglé en 16 prélèvements de 564 € TTC (470 € HT)

Coût total de la formation : 8.308 € HT (9.969,60 € TTC)

## ADRESSE DE FACTURATION (si différente, OPCO ou autre)

Organisation : .....

Adresse : .....

Interlocuteur : .....

Tél. : ..... Adresse e-mail : .....

Fait à : .....

Signature et cachet de l'entreprise

Le : .....

**Bulletin d'inscription à retourner à :**  
**APROBA – 21 rue Andrieux – CS 60033 – 51073 REIMS CEDEX**

**EN CAS D'ABANDON AU COURS DE LA FORMATION OU D'ABSENCE :** le coût total sera exigé par l'APROBA. Cette somme ne sera alors pas imputable sur l'obligation de participation au titre de la formation professionnelle continue de l'entreprise bénéficiaire et ne pourra pas faire l'objet d'une demande de remboursement ou de prise en charge par l'OPCO

*Notre société recueille vos données personnelles afin de traiter votre demande d'inscription.*

*Les données se limitent aux informations strictement nécessaires pour le traitement et le suivi de votre inscription.*

*Les données transmises sont réservées à l'usage exclusif de notre société, et ne seront en aucun cas communiquées à des tiers, en dehors des tierces parties de confiance nécessaires à mener nos affaires (OPCO, etc.).*

*Vous disposez d'un droit d'accès, de modification, d'effacement, de portabilité et d'opposition au traitement sur les données nominatives collectées vous concernant. Ces droits peuvent être exercés à tout moment en nous adressant votre demande à l'adresse ci-dessus ou par email : [aproba@aproba.com](mailto:aproba@aproba.com)*

# MANDAT DE PRELEVEMENT SEPA

Référence du mandat : .....	Créancier : APROBA
--------------------------------	-----------------------

En signant ce formulaire de mandat, vous autorisez l'APROBA à envoyer des instructions à votre banque pour débiter votre compte et ..... (votre banque) à débiter votre compte conformément aux instructions de l'APROBA. Vous bénéficiez du droit d'être remboursé par votre banque selon les conditions décrites dans la convention que vous avez passée avec elle. Une demande de remboursement doit être présentée dans les 8 semaines suivant la date de débit de votre compte pour un prélèvement autorisé.

Votre nom : .....	
Numéro et nom de la rue .....	
Code postal et ville .....	
Votre pays : .....	
Les coordonnées de votre compte .....	
Numéro d'identification international du compte bancaire – IBAN (International Bank Account Number) .....	
Code international d'identification de votre banque – BIC (Bank Identifier Code)	
Nom du créancier :	APROBA
Identifiant du créancier :	FR67ZZZ403197
Adresse du créancier :	21 RUE ANDRIEUX – CS 60033 51073 REIMS CEDEX
Pays du créancier :	FR
Type de paiement :	<input checked="" type="checkbox"/> paiement récurrent/répétitif <input type="checkbox"/> paiement ponctuel
Signé à :	.....
	Lieu et date
Signature(s)	

Vos droits concernant le présent mandat sont expliqués dans un document que vous pouvez obtenir auprès de votre banque.

A retourner à : APROBA -21 rue Andrieux - CS 60033- 51073 REIMS CEDEX	Zone réservée à l'usage exclusif du créancier :
--	---

# CONDITIONS GENERALES DE VENTE

## DEFINITIONS

- Stages interentreprises et cycle long de formation : stages sur catalogue réalisés en nos locaux ou dans des locaux extérieurs (fédérations du bâtiment, hôtels).
- Stages intra entreprise : stages réalisés sur mesure pour le compte d'un client ou d'un groupe.

## OBJET ET CHAMP D'APPLICATION

Toute commande de formation implique l'acceptation sans réserve par l'acheteur et son adhésion pleine et entière aux présentes conditions générales de vente qui prévalent sur tout autre document de l'acheteur, et notamment sur toutes conditions générales d'achat.

## DOCUMENTS CONTRACTUELS

- Dans le cas d'une formation d'une durée supérieure à 1 jour, L'APROBA fait parvenir au client, en double exemplaire, une convention de formation professionnelle continue telle que prévue par la loi.
  - Le client s'engage à retourner dans les plus brefs délais à l'APROBA, un exemplaire signé et portant son cachet commercial.
  - Dans le cas d'une formation d'une durée d'une journée, un document unique intitulé "note de frais convention" sera établi, ainsi que le permet la loi.
- Pour les cycles, la facture est jointe à la convention de stage.
  - Pour les stages interentreprises et les stages courts en intra-entreprise, la facture est adressée à l'issue de la formation.
  - Pour les stages intra-entreprise en discontinu sur une longue période, des factures mensuelles sont émises au fur et à mesure de l'avancement des formations.
  - Une attestation de présence et les émargements, sont adressés au service formation du client après une formation interentreprises.
  - Pour les cycles, ces documents sont adressés trimestriellement.

## PRIX, FACTURATION ET REGLEMENTS

Tous nos prix sont indiqués hors taxes. Ils sont à majorer de la TVA au taux en vigueur.

Tout stage ou cycle commencé est dû en entier.

-Pour les stages interentreprises ou les cycles :

L'acceptation de l'APROBA étant conditionnée par le règlement au minimum d'un acompte, l'APROBA se réserve expressément le droit de disposer librement des places retenues par le client, tant que les frais d'inscription n'auront pas été couverts.

Les factures sont payables à l'ordre de l'APROBA à réception de facture pour les stages interentreprises, et selon échéancier sur la facture pour les cycles.

Quelle que soit la formation, les repas et les frais d'hébergement ne sont pas compris dans le prix du stage

-Pour les stages intra entreprise ou sur mesure, l'acceptation de l'APROBA est conditionnée par le règlement d'un acompte de 30 % versé à la commande. Le complément est dû à réception des différentes factures émises au fur et à mesure de l'avancement des formations.

## REFUS DE COMMANDE

Dans le cas où un client passerait une commande à l'APROBA, sans avoir procédé au paiement de la (des) commande(s) précédente(s), l'APROBA pourra refuser d'honorer la commande et de délivrer les formations concernées, sans que le client puisse prétendre à une quelconque indemnité, pour quelque raison que ce soit.

## CONDITIONS D'ANNULATION ET DE REPORT

Toute demande d'annulation de prestation à l'initiative du client doit être notifiée à l'APROBA par écrit (lettre, courriel, télécopie).

En cas d'annulation par le client, sans motif ou pour des motifs qui lui sont propres, moins de quinze jours francs avant le commencement des prestations, l'APROBA facturera des droits d'annulation représentant 20 % du montant total de la convention.

En cas d'annulation tardive par le client, moins de sept jours francs avant le début des prestations ou de non-présentation du participant au jour et heure fixés par l'APROBA, les droits d'annulation représenteront 50 % du prix des prestations annulées.

Cette somme ne sera alors pas imputable sur l'obligation de participation au titre de la formation professionnelle continue de l'entreprise bénéficiaire et ne pourra pas faire l'objet d'une demande de remboursement ou de prise en charge par l'OPCO.

Dans le cas d'abandon au cours de ladite prestation de formation ou d'absence, le coût total sera exigé par l'APROBA. La somme correspondant à la formation non effectuée ne sera alors pas imputable sur l'obligation de participation au titre de la formation professionnelle continue de l'entreprise bénéficiaire et ne pourra pas faire l'objet d'une demande de remboursement ou de prise en charge par l'OPCO. Celle-ci est spécifiée sur la facture et ne doit pas être confondue avec les sommes dues au titre de la formation. Seul le prix de la prestation réalisée partiellement est facturé au titre de la formation professionnelle.

L'APROBA se réserve le droit d'annuler ou de reporter une formation faute d'un minimum de participants. Dans ce cas, l'APROBA rembourse la totalité de la somme versée lors de l'inscription.

## RENONCIATION

Le fait pour l'APROBA, de ne pas se prévaloir à un moment donné de l'une quelconque des clauses des présentes, ne peut valoir à renonciation ultérieurement pour ces mêmes clauses.

## LOI APPLICABLE

Les conditions générales et tous les rapports entre l'APROBA et ses clients relèvent de la loi française.

## LITIGES

Tous litiges qui ne pourraient être réglés à l'amiable seront de la compétence exclusive du Tribunal de Reims, territorialement compétent.

# QUELQUES REFERENCES

Liste des participants aux promotions passées ou en cours classées par corps d'état et par département

## Bâtiment – Génie civil

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Jean-Baptiste	CHAPELET	03 23 91 34 60	CRB
02	Hérald	CREPIN	03 23 52 07 21	WARLUZEL
02	Emilie	LEDUC	03 23 79 27 88	PIC BATIMENT
02	Rémi	LEFEVRE	03 23 72 88 03	LEFEVRE ENTREPRISE
02	Laurent	MARLOT	03 23 97 44 80	BATI RENOV
02	Simon	MARLOT	03 23 97 44 80	BATI RENOV
08	Philippe	COSSUS	03 24 38 51 80	PERRIER
08	Samuel	DEGLAIRE	03 24 27 51 69	BANA SAS
08	David	LAFON	03 24 38 31 38	AC BATIMENT
08	Stéphane	PARISI	03 24 71 12 33	PARISI SEE
08	Alexandra	VALLOGGIA	03.24.32.31.98	VALLOGIA
10	Gilbert	GALLET	03 25 82 02 87	LES MACONS DE TROYES
10	Guillaume	HINGANT	03 25 43 83 83	HINGANT SARL
10	Bernard	LEBRETON	03 25 71 38 25	GECIBA SARL
10	Claudine	ROYER	03 25 71 27 37	BABEAU-SEGUIN
10	Franck	SIMODE	03 25 92 96 72	BRISSON SIMODE
10	Jean-Pierre	TERRASSON	03 25 39 10 29	TERRASSON ENTREPRISE
10	Jean-Baptiste	THERET	03 25 71 29 40	S.N.B.R.
10	Benoît	WEISS	03 25 70 28 76	CHATIGNOUX SAS
13	Guillaume	SABOT DE MEAUSSE	04 96 21 82 10	SPIE BATIGNOLLES PACA
21	Henri	ALLER	03 80 32 04 40	ALLER JEAN SARL
21	Michaël	ALLER	03 80 32 04 40	ALLER JEAN SARL
21	Thomas	ALLER	03 80 32 04 40	ALLER JEAN SARL
21	Vincent	ALLER	03 80 32 04 40	ALLER JEAN SARL
21	Gilles	MOYSE	03 80 43 37 55	ESYOM
25	Aurélien	CONTOZ	03 81 55 86 66	MAISONS CONTOZ
25	Samuel	GARDAVAUD	03 81 56 21 10	GARDAVAUD HABITATIONS
25	Pierre	GAUDEL	03 81 47 41 10	MOYSE 3D FACADE
25	Philippe	JACQUOT	03 81 67 93 93	RUGGERI ENTREPRISE
25	Lionel	MOYSE	03 81 51 88 88	MAISON ROCBRUNE
25	Rémy	PELLEGRINI	03 81 89 41 68	PROMOTION PELLEGRINI
39	Audrey	ACQUISTAPACE	03 84 42 05 50	ACQUISTAPACE
39	Déborah	BARONI	03 84 42 54 25	FELIX BARONI
39	Claude	CANIOTTI	03 84 47 03 22	CANIOTTI PÈRE ET FILS
39	Jean-Bruno	DAMIN	03 84 72 16 51	DAMIN SA
39	Bruno	FRANCIOLI	03 84 79 42 90	FRANCIOLI SA
39	Claire	FRANCIOLI	03 84 79 42 90	FRANCIOLI SA
39	Christophe	GUILLOT	03 84 44 22 72	GUILLOT ET FILS
39	Stéphane	LABANTI	03 84 72 17 24	LABANTI SAS
39	Germain	MARUZZI	03 84 33 12 17	MARUZZI
39	Jean-Baptiste	ORTELLI	03 84 72 67 32	ORTELLI ET CIE
39	Nicolas	RAMBOZ	03 84 81 54 18	FRENOT RAMBOZ
51	Charles	BACK	07 71 89 94 37	SBI BATIMENT
51	Patrick	BIGAULT	03 26 70 11 59	THIRION SAS
51	Camille	BROSSE	03 26 02 90 02	LE BATIMENT ASSOCIE
51	Joris	CHAUMONT	03 26 02 90 02	LE BATIMENT ASSOCIE
51	Jean	DE LIMERVILLE	03 26 02 90 02	LE BATIMENT ASSOCIE
51	Julien	DESEUSTE	03 26 48 05 16	DESEUSTE FRERES

**Bâtiment – Génie civil**

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
51	Myriam	DUPONT	03 26 86 75 10	BATI CHAMPAGNE – DUPONT SAS
51	Gabriel	FERREIRA CLARO	03 10 15 14 92	MC RAVALEMENT
51	Roger	GODFRIN	03 26 64 46 47	GL RAVALEMENT
51	Michaël	HULIN	03.26.67.30.14	HULIN SAS
51	Julien	LEFEVRE	03 26 09 32 01	GALLOIS PORTELLI
51	Pauline	LEFEVRE	03 26 09 32 01	GALLOIS PORTELLI
51	Benoît	LEMOINE	03 26 07 96 33	GENIDEM
51	Alexandre	MANCIAUX	03 26 09 71 88	SAPE
51	Hervé	MARQUAND	03 26 85 70 30	COSSU SAS
51	Patrice	MOREL	03 26 81 22 53	MOREL GILBERT
51	Sylvie	MOREL	03 26 81 22 53	MOREL GILBERT
51	Christophe	POSSEME	03 26 02 90 02	LE BATIMENT ASSOCIE
51	Vincent	PROTAIN	03 26 67 98 94	PROTAIN SARL
51	Pascal	RAIMONDI	03.26.72.21.64	BATIRAIM
51	Maxime	SANTERRE	03 26 68 25 92	DP CONSTRUCTION
51	Michaël	SIMIER	03 26 02 90 02	LE BATIMENT ASSOCIE
52	Laurent	CANGI	03 25 31 16 46	CANGI ENTREPRISE
52	Eric	CASTENETTO	03 25 31 36 84	CASTENETTO BTP
52	Matthieu	FEBVRE	03 25 88 42 18	FEBVRE SARL
54	Cédric	BARBORIN	03 83 64 84 64	WIG FRANCE
54	Fabien	CARPENTIER	03.83.33.11.55	ENDUIEST
54	Olivier	CRANCEE	03 83 55 06 70	FRANCE LANORD ET BICHATON
54	Recep	YILDIRIM	03 83 55 06 70	FRANCE LANORD ET BICHATON
54	David	VANDELANNOITTE	03 83 56 36 65	QUADRA TECH
54	Stéphane	VINEL	03 83 56 61 85	NANCY CONSTRUCTION
55	Jules	LECONTE	03 29 79 06 30	CATTANEO SAS
57	Eric	FAUL	03 87 96 20 19	SCHWARTZ PAUL
57	Olivier	LAUER	03 82 58 50 73	LAUER ENT.
57	Thierry	LEG	03 82 56 25 48	LEG NEWAL
57	Francis	MICHELET	03 87 05 11 47	GF MOSELLE
57	Jonathan	SOUTTER	03 87 03 69 96	SOUTTER & FRIANT
57	Jean-Yves	WILZER	03 87 51 15 16	ZANNIER CONSTRUCTION
59	Eric	BELLEVAL	03 28 40 10 61	SOFLACOBAT SARL
59	Bruno	BERTOLOTTI	03 20 24 01 01	SYLVAGREG
59	Christian	DECAUX	03 20 28 06 10	MBC SARL
59	Laurent	DELBAERE	03.20.81.53.53	RABOT DUTILLEUL
59	Thierry	DESCAMPS	03 27 48 20 22	SJD BATIMENT
59	Fabienne	DESFORGES	03 27 98 07 18	DEMEURES DU PEVELE
59	Frédéric	DEVIANNE	03 20 83 68 63	ALLO FACADES
59	Maxence	EYMERY	03 28 63 42 03	EYMERY
59	Corinne	NOWICKI	03 20 17 96 30	SCARNA
59	Yann	VERGEOT	03 20 53 83 00	BC NORD
59	Romain	WALLYN	03 28 48 47 69	WALLYN SARL
59	Eric	WILLART	03 28 48 21 45	WILLART HOVINE
60	Olivier	ALBIN	03 44 39 62 37	PIAZZA BATIMENT
60	Jérémy	CATOIRE	03 44 85 95 81	C.T.I
60	Hervé	GAUTIER	03 44 44 11 55	GAUTIER
60	Fabio	POGGI	03 44 39 62 37	PIAZZA BATIMENT
62	Laurent	BONDOIS	03 21 33 30 63	NOVEBAT
62	Nicolas	DELIASSUS	03 21 85 16 96	MAISONS HARMONY
62	Olivier	DELECROIX	03 21 75 12 61	DELECROIX-STANCZYK SARL
62	Grégory	HAGE	03 21 29 92 38	DOURDIN BATIMENT
62	Gilles	HOCHART	03 21 04 13 20	HOCHART BATIMENT
62	Brian	LECRINIER	09 66 13 59 73	LBD
62	Franck	MARQUILLY	03 59 52 43 42	MIT BATIMENT

**Bâtiment – Génie civil**

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
62	Laurent	MIROUX	03 21 08 11 11	MIROUX CHARLES ENT
62	David	MORETTI	03 21 77 11 11	MORETTI CONSTRUCTIONS
62	Matthieu	SALEM	03 21 75 12 61	DELECROIX-STANCZYK SARL
67	Michèle	FEHR	03 88 80 86 30	FEHR SA
67	Jean-Luc	FITTERER	03 88 86 50 16	LEON SA
67	Philippe	FOLIOT	03.88.04.23.02	ADEQUASOL
67	Mathieu	GROHENS	03 88 64 02 52	HERTRICH SA
67	Hervé	KINTZELMANN	03 88 91 41 84	KINTZELMANN
67	Mathieu	KLOTZ	03 88 85 20 26	KLOTZ FRERES SARL
67	Jean-Marie	KNOLL	03 88 86 49 67	KNOLL SARL
67	Xavier	NEVEUX	03.88.04.23.02	ADEQUASOL
67	Frédérique	RUSCH	03 88 59 27 27	WIMMER
67	Lionel	RUSCH	03 88 59 27 27	WIMMER
67	Jérôme	SCHREIBER	03 88 48 15 00	SCHREIBER ET CIE SA
67	Patrick	SERAMOUR	03 88 20 17 18	DIAGONALE
67	Lionel	STREICHER	03 88 19 14 44	KS AMENAGEMENT
67	Vincent	WOLJUNG	03 88 08 01 19	WOLJUNG STE
68	Ghali	BENSAHA	03 89 37 10 16	BENSAHA MANSOUR
68	Bertrand	BIHL	03 89 08 07 00	SCHWOB BATIMENT
68	Eulalia	DIAS COELHO	03 89 52 48 78	ESTE
68	Yorick	FINCK	03 89 37 11 18	LUTRINGER-SILLON
68	Alexandre	FUETTERER	03 89 40 86 06	FUETTERER SARL
68	Hubert	FUETTERER	03 89 40 86 06	FUETTERER SARL
68	Patrick	GUGLIUCCIELLO	03 89 71 41 27	GUGLIUCCIELLO ET FILS
68	Christophe	HENNINGER	03 89 49 61 57	HENNINGER STE
68	Jean-Luc	JAEGY	03 89 49 45 02	JAEGY SARL
68	Thomas	BINDLER	03 89 74 93 11	MADER SA
68	Maxime	KORNACKER	03 89 74 93 11	MADER SA
68	Alain	PETERSEN	03 89 20 81 10	SCHERBERICH
68	Vincent	SAVONITTO	03 89 52 58 29	TECHNOBAT
68	Alain	STEPEC	03 89 33 51 70	STEPEC
68	Jean-Philippe	ZOCCOLAN	03 89 33 51 70	STEPEC
68	Alexandre	TEIXEIRA	03 89 67 14 54	BAT-TEIX
70	Philippe	BAI	03 84 67 13 13	BAI-DINO
70	Benoît	CARSANA	03 84 68 02 23	CARSANA ENTREPRISE
70	Daniel	GROBOST	03 84 78 42 01	GROBOST ENTREPRISE
70	Yves	LEFEVRE	03 84 68 11 05	FUMASOLI SA
70	Norbert	PERRIN	03 84 91 64 89	PERRIN CONSTRUCTION AMENAG;
71	Michel	BURY	03 85 40 57 33	M.B.C.
71	David	SIMONATO	03 85 48 45 00	SIMONATO SARL
77	Xavier	LEGENDRE	01 60 26 16 19	LEGENDRE FRERES
77	Mathias	LIMOSIN	01 64 03 03 51	CANARD
77	Lionel	MARLET	01 60 18 52 87	ACROBAT
80	Arnaud	FOUQUEMBERG	03 22 30 24 69	MAISONS SCLIV
80	Philippe	PANNIER	03 21 64 11 52	D'UNE PORTE A L'AUTRE
88	Jérémy	BOUDINET	03 29 30 64 54	BONTEMPI SA
88	Yves	CLAUDEL	03 29 23 17 04	GREGOIRE ET DINKEL
88	Joël	CLAUDON	03 29 24 12 91	MAISONS MOUGIN
88	Alvaro	DE OLIVEIRA	03 29 33 04 80	EMTS
88	Aurélien	FRANCOIS	03 29 56 45 17	BROCARD
88	Pierre	ETIENNE	03.29.25.03.30	PEDUZZI BATIMENT
88	Jean-Louis	GLE	03.29.25.21.45	JLG MACONNERIE RENOVATION
88	Gianni	GROCCIA	03 29 51 44 98	GROCCIA ENTREPRISE
88	Gilles	JACQUEMIN	06.72.01.59.50	VALDENNAIRE PAUL ENTREPRISE

**Bâtiment – Génie civil**

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
88	Florian	LECLERC	03 29 94 44 98	LECLERC MARCEL
88	Pascal	MONTEMONT	03 29 29 16 29	A.C.P..
88	Olivier	PIERRE	03 29 29 16 29	A.C.P..
88	Sébastien	SAGARD	03 29 65 53 86	SAGARD ENTREPRISE
88	Laurent	VIRY	03.29.25.03.30	PEDUZZI BATIMENT
88	Jean-Marc	WOLF	03 29 24 74 11	VALOBOIS CONSTRUCTIONS
90	Alain	ALBIZZATI	03 84 46 66 80	ALBIZZATI ENTREPRISE
90	Jean-Louis	ALBIZZATI	03 84 46 66 80	ALBIZZATI ENTREPRISE
90	Yann	ALBIZZATI	03 84 46 66 80	ALBIZZATI ENTREPRISE
90	Emmanuel	CABETE	03 84 29 42 80	CABETE FACADES
90	Grégory	CABETE	03 84 29 42 80	CABETE FACADES
90	Christophe	CAMOZZI	03 84 27 82 96	CAMOZZI ENTREPRISE
90	Bruno	DI MARCO	03 84 23 49 45	DI MARCO BRUNO
90	Fabrice	IENTILLEZZA	03 84 21 14 20	IENTILLEZZA ENTREPRISE
90	Jordi	RODRIGUES	03 84 27 35 01	RODRIGUES SARL
90	Stéphane	ROTA	03 84 56 11 26	ROTA PAUL SARL
91	Didier	BONNEAU	01 64 85 62 91	WEISROCK CONSTRUCTION BOIS
91	Geoffroy	DESTAS	01 64 93 06 97	DESTAS & CREIB
95	Céline	BOUSQUET	01 34 47 70 00	MBTP
94	Laurent	CARRE	01 48 89 28 68	GENERE
94	Alban	VALLEE	01 48 89 28 68	GENERE
95	Romuald	MATIFAS	01 34 47 70 00	MBTP

**Charpente – Couverture**

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Laurent	BRZEZULA	03 23 82 00 98	JLB CHARPENTE
02	Christophe	COUSIN	03 23 67 90 36	COUSIN SA
02	Laurent	RIBEIRO	03 23 53 14 36	RIBEIRO ALBERT
08	Romain	JUVIGNY	03 24 33 33 86	COPHIGNON ETS
10	Laure	BLANCHARD	03 25 76 60 58	RICHARD ENTREPRISE
10	Rémy	PETIOT	03 25 74 35 61	PETIOT SARL
10	Cyril	RICHARD	03 25 76 60 58	RICHARD ENTREPRISE
25	Nicolas	BRESSON	03.81.50.93.91	GRISOT SARL
25	Didier	HENRIOT	03 81 48 60 66	FRANCHE COMTE ETANCHEITE
25	Eric	SCHWARZENBACH	03 81 36 32 10	CLAIR ET NET
39	Arnaud	CLEMENT	03 84 66 91 60	CIFC SA
39	Maxime	FOUILLAND	03 84 81 52 18	2F CONSTRUCTION
39	Céline	VUILLAUME	03 84 82 08 13	LES COMPAGNONS DU BATIMENT
51	Aurélien	AUBRIET	03.26.21.45.85	AUBRIET & FILS
51	Valérie	COLLOT	03 26 52 60 27	JANIN
51	Samuel	JEANSON	03 26 02 65 66	JEANSON
51	Guillaume	GOMBERT	03.26.51.89.26	COUVREURES SPARNACIENS
51	Simon	MARTINVAL	03 26 52 14 41	MARTINVAL
51	Benoît	VISSE	03 26 52 70 08	VISSE
51	Fabrice	WATELET	03 26 02 14 54	CHARPENTIER DU MASSIF
52	Emmanuel	AUER	03 25 88 31 62	AUER SA
52	David	DURLET	03 25 31 83 04	LALLEMANT ET FILS
52	Jean-Luc	LALLEMANT	03 25 31 83 04	LALLEMANT ET FILS
52	Stéphan	LALLEMANT	03 25 01 13 13	CHARPENTIER D'IS
52	Vincent	RACLOT	09 66 82 19 77	SANIBAT
54	Marie	CUTAJAR	03 83 47 43 51	COUVR'TOIT
54	Cyril	ECUYER	03 83 33 18 68	FINEVIEW

## Charpente – Couverture

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
54	Marc	SCHILLOT	03 83 29 05 83	SCHILLOT JACQUES SA
54	Bernard	TORREILLES	03 87 01 58 64	TORREILLES TOITURES
57	Marcella	DEGIORGIO	06 24 70 61 31	COVERBAT
57	Stéphane	HOTTIER	03 87 38 10 95	HOTTIER SA
57	Garry	HOUPERT	03 87 01 74 93	HOUPERT SA
57	Jean-Luc	HOUPERT	03 87 01 74 93	HOUPERT SA
57	Pierre	HOUPERT	03 87 01 74 93	HOUPERT SA
57	Marie-Aude	MARING	03 87 01 74 93	HOUPERT SA
57	Jean-Philippe	MARQUES	03 29 08 14 53	CBI
57	David	ROMANI	03 82 86 19 20	MAYEUR ROMANI
59	Julien	GRIMONPON	03 20 56 71 15	GRIMONPON SAS
59	Aimée	WARIN	03.20.32.87.70	CHOQUEET COUVERTURE
60	Benjamin	DAUJERON	03 44 76 98 03	LELU SARL
60	Denis	DEBRAINE	03 44 48 36 45	DEBRAINE STE
60	Myriam	DEBRAINE	03 44 48 36 45	DEBRAINE STE
60	Fabrice	FOUCAULT	03 44 72 60 21	FOUCAULT SARL
60	Pascal	GERAND	03 44 50 80 00	GECAPE ISOLATION
60	Marylin	JUMEL	03 44 41 23 91	IMPER ETANCHEITE
60	Loïc	LELU	03 44 76 98 03	LELU SARL
60	Philippe	RENAUD	03 44 15 61 95	POIRIER SARL
67	Stéphanie	BEYER	03 88 59 34 59	BEYER SAS
67	Hervé	MACKÉ	03 88 91 16 30	GISSLER COUVERTURE
67	Aymeric	PAGET	03 88 08 71 28	GIROLD CONSTRUCTION BOIS
67	Mustafa	TANTU	03 88 72 51 55	TANTU SARL
67	Grégory	TOWAE	03 88 08 71 28	GIROLD CONSTRUCTION BOIS
68	Mickaël	NAVILIAT	03 89 82 11 34	CHARPENTE SCIERIE NAVILIAT
68	Emmanuel	ROTH	03.89.33.44.50	GALOPIN SA
68	Romain	VOGEL	03 89 69 84 95	VOGEL SARL
70	Alexandre	BERC	03 84 32 82 86	BERC SAS
70	David	LARRERE	03 84 75 18 70	LARRERE SARL
70	Cazim	MISUT	03 84 75 13 26	MC
70	Laurent	PAULO	03 84 97 17 17	BATIBOIS
70	Thierry	PAULO	03 84 97 17 17	BATIBOIS
71	Jean-Luc	GRANGER	03 85 36 93 71	GRANGER SARL
77	Rémi	ABELARD	01 64 39 32 60	ECOBAT 77
88	Jules	CUNIN	03 29 08 14 53	CUNIN SARL
88	Bertrand	EURY	03 29 38 00 52	EURY SA
88	Guillaume	FERNANDEZ	03 29 39 25 00	COANUS
88	Romain	FERRY	03 29 57 51 71	FERRY SARL
88	Eric	HENRY	03 29 06 61 79	HENRY ENTREPRISE
88	Christophe	MULLER	03 29 26 22 62	BOVE SA
88	Thierry	PARMENTIER	03 29 25 00 27	PARMENTIER RAYMOND
88	Alain	SCHWARTZ	03.29.39.62.10	BATIMENT SERVICE
88	Guillaume	SERTELET	03 29 57 70 32	SERTELET Yves
90	Olivier	BEAUME	03 84 26 26 38	BEAUME TOITURE TERRASSE

## Électricité – Plomberie – Chauffage – Climatisation

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Edouard	DANRE	03 23 62 48 72	MISSENARD CLIMATIQUE
02	Bruno	COGEZ	03 23 62 48 72	MISSENARD CLIMATIQUE
02	Jérôme	LOCHERON	03 23 23 08 08	LOCHERON JOEL SAE
02	Frédéric	MAUPRIVEZ	03 23 74 20 31	MAUPRIVEZ

## Électricité – Plomberie – Chauffage – Climatisation

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
08	Anthony	BARRE	03 24 37 27 24	BARRE BOUQUIGNAUD
08	Vanessa	BEAUDEUX	06 72 64 45 23	PROXI PLOMBIER
08	David	COCATRE	03 24 26 85 06	COCATRE
08	Damien	DEMOULIN	03 24 38 02 48	IBA
08	Céline	SARRAZIN	03 24 33 40 15	CHAUFFEO PERRIN
10	Jean-Marie	BAILLY	03 25 71 28 30	AUBELEC
10	Dominique	MARLIER	03 25 49 27 38	JACQUES
10	Frédéric	PIAT	03 25 70 15 64	C.E.A.
21	Yves	BARD	03 80 62 33 10	BARD JEAN ENTR
25	Arnaud	CHARMOILLE	03 81 55 15 92	CHARMOILLE SARL
25	Thierry	EHLINGER	03 81 64 08 66	BARBALAT GILBERT
25	Gilles	GAGLIARDI	03 81 46 34 09	GAGLIARDI ENTREPRISE
25	Frédéric	GODIN	03 81 49 81 72	GODIN ENTREPRISE
25	Bertrand	JOURNOT	03 84 67 68 20	BALOSI MARGUET
25	Laurent	MYOTTE	03 81 43 53 27	MYOTTE ET CIE
25	Ludovic	POURCELOT	03 81 39 51 73	POURCELOT Ludovic ELECTRICITE
25	Pierre	JEAN PROST	03 81 64 08 66	BARBALAT GILBERT
39	Anthony	FROMOND	03 84 66 08 69	C.S.T.I.
39	Fabien	PETIT	03 84 82 90 40	FRANC COMTOISE DE CONFORT
39	François	PICARD	03 84 45 24 44	PICARD ENTREPRISE
39	Patrice	RENOUD	03 84 47 41 77	SODIMAV
51	Adrian	BARCAIONI	03 26 68 26 15	BARCAIONI
51	Alexis	BARCAIONI	03 26 68 26 15	BARCAIONI
51	Jérôme	CAMUS	03 26 04 81 84	ICARE
51	Thierry	COSSE	03 26 09 14 53	GUERINEAU
51	Mélanie	DESSALES	03 26 21 84 65	AD CONFORT
51	Philippe	GAYET	03 26 08 03 03	GAYET
51	Gérald	GODART	03 26 65 17 44	HAEZEBROUCK
51	Thomas	KONTOMICHOS	03 26 09 02 51	ANQUETIL CLIMATISATION
51	Xavier	LAME	03 26 85 73 20	S.E.E.I
51	Stéphane	MIRANDEL	03 26 72 73 16	MIRANDEL SN SA
51	Anthony	PATINET	03.26.36.36.56	PATINET SARL
51	Janick	SIMONNET	03 26 80 10 40	TANGUY SIMONNET
52	Anthony	LEPOIX	03.25.05.09.81	SOBRA
52	Benoît	NICOLE	03 25 03 14 54	NICOLE
54	Aurélié	BOONEN	03 83 35 48 87	VEOLIA ENERGIE FRANCE
54	Manuel	DA SILVA	03 83 40 48 59	MONTOIS-KUBLER SA
54	Benjamin	DAUDEY	03 83 35 48 87	BOONEN
54	Sébastien	FORTINI	06.48.35.04.75	SETIA INDUSTRIES
54	Matthieu	GERARDIN	03.83.58.45.99	GERARDIN ELECTRICITE
54	Lénaïc	RAUCH	03.83.57.27.27	A.E.N.
54	Olivier	RECOUVREUR	03 83 29 18 25	ECDA
55	Tiffany	DROZAK	03.29.45.99.61	TECHNOGAZ
57	Régis	ANTOINE	03 87 36 77 59	ANTOINE SARL
57	Samuel	AUCHET	03 87 05 72 12	IMB'9R
57	Franck	BOFFO	03 87 71 38 40	BOFFO EDOUARD
57	Pascal	DUREAU	03 87 74 97 14	ASCELEC
57	Stéphane	FASO	03 87 58 34 23	FASO ENTREPRISE
57	Pierre	FRIDERICH	03.87.29.34.20	FRIDERICH
57	André	GRANDIDIER	09 65 00 63 30	GRANDIDIER ELECTRICITE
57	Lionel	HOUPERT	03 87 32 90 80	AXI'HOM
57	Grégory	JUNG	03 87 24 45 96	C.G.P
57	Stéphane	MELONI	03 87 93 39 01	MELONI ENTREPRISE
57	Sébastien	VIGNERON	03 82 53 29 69	SATEC
57	Philippe	WEISTROFFER	03 87 30 35 47	WEISTROFFER SOCIETE

## Électricité – Plomberie – Chauffage – Climatisation

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
59	Bernard	ALDERWEIRELDT	03 20 26 68 68	DELPORTE DIDIER SA
59	Christophe	CARPENTIER	03 27 36 49 11	DESBARBIEUX VALENGREEN
59	Jérémy	CORENFLOS	03 27 73 18 84	CLAISSE INSTALLATIONS
59	Sandro	DELLO SPEDALE	03.20.97.22.23	LACSAP
59	Olivier	MARCELLI	03.20.19.01.90	MISSENARD QUINT
60	Patrick	BRIGAUD	03 44 03 30 64	BRIGAUD SARL
60	Philippe	CIEPIELA	03 44 28 05 05	CIEPIELA ET BERTRANUC
60	Bertrand	COMMENCHAL	03 44 91 66 50	S.E.D.D.
62	Thierry	COFFRE	03.21.97.38.65	MISSENARD QUINT
62	Thierry	WEUGUE	03 21 27 62 66	WEUGUE THIERRY
67	Bernard	HAEHNEL	03 88 59 76 88	SOGECA
67	Philippe	HAUSSER	03.88.19.21.30	GENIE CLIMATIQUE DE L'EST
67	Laurent	LANG	03 88 74 04 04	TECHNICHAUFFE
67	Damien	PASTORE	03 88 74 04 04	TECHNICHAUFFE
67	Franck	RENAUDIN	03 88 48 78 78	OHREL FREEMAN
67	Antoine	SCHILLING	03 88 50 81 02	LOHNER SA
67	Hugues	STEINER	03 88 18 61 50	KRESS
67	Emmanuel	VEIT	03 88 19 09 49	ELECTRICITE VEIT
68	Eric	BESTEIRO	06 38 08 23 83	ONELEC
68	Mathieu	DI GIUSTO	03.89.65.44.70	DI GIUSTO
68	Stéphane	KIEN	03 89 40 00 84	PARELEC
68	Jean-Christophe	PARMENTIER	03 89 75 55 54	HUG FLUIDES
68	Yves	STIHLE	03 89 21 10 10	GRAFF SERVICE PLUS
70	Jean-Yves	BELLAMY	03 84 75 30 40	SIELEC
70	Lionel	CARBAYE	03 84 32 84 11	FRANCHE COMTE CHAUFFAGE
70	Pascal	CHANAT	03 84 75 30 40	SIELEC
70	Gérard	ECOFFET	03 84 76 96 17	TECHNI RAMO
70	Joël	PALISSOT	03 84 32 84 11	SAS PALISSOT
70	Joël	PENT	03 84 61 70 12	PENT JOEL
70	Alexandre	VICTOIRE	03 84 76 40 47	ENT. GENERALE DE CHAUFFAGE
76	Grégory	FOLLIN	06 87 93 50 10	MISSENARD CLIMATIQUE
80	Perrine	GODET	03 60 12 36 90	DBC RENOVATION
88	Aline	AFONSO	03 29 31 00 55	AFONSO SA
88	Luis	AFONSO	03 29 31 00 55	AFONSO SA
88	Mickaël	GOURY	03.29.31.20.02	GOURY PASCAL
88	Marylène	LECOMTE	03 29 56 20 68	SODEL
88	Alain	POIRAT	06 40 59 16 36	APELEC
88	Geoffroy	RAGOT	03 29 08 44 37	GR LIGHTING
88	Stéphane	SAULOU	03 29 65 71 98	SAULOU STE
88	Manuel	SOBRAL	03 29 25 00 65	VANNSON
88	Eric	THOCKLER	03 29 30 84 01	THOCKLER ENTREPRISE
88	Kévin	VANSON	03 29 24 50 50	CEERI
88	Béatrice	VUILLEMIN	03 29 39 35 76	KRICK
90	Thierry	GULDEMANN	03 84 28 50 93	ARLUX SARL
91	Erwan	SAMID	01 30 49 03 30	NEW SYRANA
94	Marc	WATTELIER	01 48 76 58 21	L.T.B.I.

## Menuiserie – Métallerie

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Stéphane	CHARTIER	03 23 22 63 77	BAUDOUX CONSTR. METALLIQUE
02	Arnaud	DAVID	03 23 82 18 13	DAVID ET FILS
02	Rémi	DAVID	03 23 82 18 13	DAVID ET FILS

## Menuiserie – Métallerie

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Lydianne	MEHEU	03 23 82 18 13	DAVID ET FILS
02	Mathieu	MEHEU	03 23 82 18 13	DAVID ET FILS
02	Adrien	MEREAU	03.23.24.20.91	MEREAU
02	Alexandre	VITRANT	03 23 28 61 61	MENUISERIES FRONTONNAISES
08	Philippe	SLEZAK	03 24 53 37 26	WARSMANN
10	Christophe	AVENTIN	03 25 76 00 49	CHAMPAGNE METALLERIE
10	Valérie	BOUVET	03.25.80.61.79	ATELIER VALENTIN BOUVET
10	Damien	CAFFELAIRE	03 25 71 75 35	AUB'BOIS SARL
10	Corinne	DONGUY	03 25 45 18 45	S.M.B.I
10	Véronique	LEPERONT	03 25 81 00 93	DUET CONSTRUCTION SA
25	Eric	BELFILS	03 81 34 52 52	MIGLIERINA BELFILS
25	Patrick	BOILEAU	03 81 43 22 71	G.G.M.
25	Christian	GAIFFE	03 81 35 21 73	GAIFFE CHRISTIAN
25	David	SAILLARD	03 81 39 75 75	SAILLARD ENTREPRISE
25	Alexandre	SAILLARD	03 81 39 75 75	SAILLARD ENTREPRISE
25	Franck	VERIN	03 81 47 41 10	MOYSE
25	Olivier	VERMOT-DESROCHES	03 81 84 16 79	VDM
25	Arnaud	VIRET	03 81 50 17 42	MIROITERIE COMTOISE
36	Daniel	VIRARD	02 54 21 48 36	ALUSPACE 2000
39	Jean-Luc	BOURNIER	03 84 25 38 09	BREMAS
39	Emmanuel	DUPUY	03 84 82 51 23	MDB BOUCHARD ASSOCIES
39	Stéphane	LECOQ	03 65 21 91 41	LES CABIOTTINS
39	Hugo	MALENFERT	03 84 37 68 77	MALENFER SAS
39	Marc	PEGUILLET	09 61 37 52 71	MENUISERIE PEGUILLET
39	Frédéric	SOUBRIER	03 84 82 03 76	SOUBRIER SARL
39	Gilles	STEPCZACK	03 84 70 89 00	STEPCZACK GILLES
45	Marie-Hélène	REINE	02 38 91 80 98	NORMACADRE
51	Riccardo	AGNESINA	03 26 07 33 65	AGNESINA SA
51	Fabien	AUCOULON	03 26 02 91 25	ACORBOIS
51	Hervé	BRAGANTINI	03 26 84 49 20	MB ENTREPRISE
51	Camilla	DEBATISSE	03 26 07 33 65	AGNESINA SA
51	Christel	FAUCOMPRESZ	03 26 50 06 00	EMEBAT
51	Cyril	GAUTIER	03 26 82 89 66	AMV DURAND
51	Bruno	GOMERIEUX	03 26 09 23 89	M.G.B.
51	Céline	FLORENCE	03 26 03 32 91	FINANCIERE GOMERIEUX
51	Damien	HABERT	03 26 03 32 91	FINANCIERE GOMERIEUX
51	David	HARDY	03 26 88 06 07	M.J.P.
51	Jean-Philippe	HORDE	03 26 89 27 63	F.M.B.
51	Sébastien	KIEFFER	03 26 08 09 08	KIEFFER MENUISERIE
51	Corinne	LALLEMENT	03 26 82 40 40	ANTIVOL & CIE
51	Christophe	MOZIN	03 26 47 22 74	ART & TECHNIQUE DU BOIS
51	Arnaud	PETITJEAN	03 26 85 02 49	QUENOT SA
51	Stéphane	REMY	03.26.67.54.19	FERRONERIE SERRURERIE JOEL
51	Nicolas	RIBERE	03 26 68 31 49	SCIERIE DE COMPERTRIX
51	Sylvain	RIBERE	03 26 65 17 79	RIBERE EURL
51	Arnaud	SAVRY	03.26.36.27.86	BATIMENT MENUISIER
51	Jessica	VAGNER	03 26 48 82 07	FIMALU
52	Jean-Philippe	CLAUDEL	06 71 27 55 93	ATB INVEST
52	Clément	FEVRE	03 25 03 09 16	FEVRE SARL
52	Sébastien	VILLAME	03 25 03 75 21	ATELIERS BOIS ET CIE
54	Paul	CHAROTTE	03 83 44 62 00	KELLER SERVICE
54	Catherine	FAUVEL	03.83.17.03.03	MENUISERIE FAUVEL
54	Etienne	FAUVEL	03.83.17.03.03	MENUISERIE FAUVEL
54	Christopher	FRANCKHAUSER	03 82 21 60 36	LEFEVRE R ET G
54	Laurent	LEFEVRE	03 82 21 60 36	LEFEVRE R ET G

## Menuiserie – Métallerie

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
54	Gaël	MANG	03 83 83 85 07	I.L.M. AGENCEMENT
54	Hervé	MANG	03 83 83 85 07	I.L.M. AGENCEMENT
54	John	WILHELM	03.72.09.24.24	S.P.M.
57	Gilles	BONECHER	03 87 30 49 98	BONECHER RICHARD
57	Patrick	FLUCKLINGER	03 87 66 60 25	FLUCKLINGER STE
57	Francis	LEROY	03 87 92 22 69	Alain FLON
57	Pierre	MAGAR	03 82 82 72 42	MAGAR OSSATURE
57	Fatah	MAOUCHI	03 87 51 10 28	MZ SERRURERIE
57	Anthony	MICHEL	03.87.32.24.32	SOFIB
59	François	GOLLIOT	03 20 26 97 37	DELCOUR SAS
59	Jean-Michel	SEGARD	03 28 61 80 34	DETAMDECOR
59	Thierry	THIS	03 27 88 78 80	THIS SARL
60	Alain	CUBIZOLLES	03 44 08 49 14	AMMAC
60	Isabelle	CUBIZOLLES	03 44 08 49 14	AMMAC
60	Pedro	DE ALMEIDA	03 44 76 80 03	BOTEMO
60	Pamela	DESPREAUX		CONDOOR
80	Thierry	GAMBIER	03 22 44 28 31	DE PIERRE
60	Didier	CAMUS	03 44 91 46 46	COPEAUX & SALMON
60	Olivier	GUERIN	03 44 91 46 46	COPEAUX & SALMON
60	Philippe	MORIN	03 44 40 90 04	SOPIMEP
60	Maxime	NANTIER	03.44.04.02.09	NANTIER SARL
60	Valérie	PRUDHOMME	03 44 20 43 36	TECHNI ISOL
60	Primiano	SDEO	01.30.28.20.52	SPB ELEC
60	Hervé	WASSELIN	03 44 40 90 04	SOPIMEP
60	Jean-Claude	WATTIN	03 44 84 50 63	MARISOL SA
62	Christophe	BIGOT	03.21.97.55.10	ROCHES AGENCEMENT
62	Philippe	DEBENATH	03 21 50 35 35	DOITRAND
62	Yves	DUFEUTRELLE	03 21 92 03 20	SCINTELLE
62	Fabrice	FOUCAULT	03 21 27 09 67	FOUCAULT SARL
67	Serge	SCHALCK	03 88 07 76 00	MENUISERIE SCHALCK
67	Alexandre	WILLEM	03.88.72.95.19	WILLEM METALLERIE
67	Pierre	WUNDERLICH	03 88 48 87 01	GEISTEL SA
68	Delphine	MULLER	03 89 30 11 14	MULLER ROST
68	Florian	PRACHT	03 89 40 88 20	MENUISERIE PRACHT
68	David	VITALE	03 89 31 08 28	FERMETURE VITALE
68	Stéphane	WANNER	03.89.68.61.60	CUISINES WANNER
70	Christian	ANNEQUIN	03 84 92 19 00	R.L.K. ALU CONCEPT
70	Hervé	MARCHAL	03 84 68 31 34	SOPRECO
70	Fabrice	MAUGRAS	03 84 76 20 11	SPIC SARL
71	David	CAPELLI	03 85 71 20 10	BOURGOGNE ALUMINIUM
77	Jean-Luc	RENOUARD	01 64 51 11 40	S.M.I
78	Eric	GOETZ	01 30 85 69 60	ATELIER ST JACQUES
78	Pascal	REMY	01 30 85 69 60	ATELIER ST JACQUES
80	France	DELAPLACE	03 22 47 38 49	A.D.S
80	Marc-Antoine	GONTHIER	03.22.85.47.43	GANCE
88	Christelle	BERNARD	03 29 62 48 72	HOUOT AGENCEMENT
88	Thierry	GALMICHE	03 29 24 34 27	COUVAL MENUISERIE
88	Clémentine	HOUOT	03 29 62 48 72	HOUOT AGENCEMENT
88	Vincent	HOUOT	03 29 62 48 72	HOUOT AGENCEMENT
88	Pascale	MAIRE	03 29 06 52 66	MAIRE Jean-Paul SAS
88	Jérôme	ROBINET	03 29 24 34 27	COUVAL MENUISERIE
89	Sébastien	DELAMOTTE	03 86 65 39 29	S.M.S.
90	Jean-Michel	DE SANTI	03 84 26 47 47	JMD MENUISERIE
90	Eric	NEGRO	03 84 28 16 29	NEGRO ENTREPRISE
90	Jean	VERMOT GAUCHY	03 84 37 71 73	ALUFERM

## Menuiserie – Métallerie

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
90	Cédric	VOILAND	03 84 27 15 88	MENUISERIE CLAUDE
90	Fabrice	VOILAND	03 84 27 15 88	MENUISERIE CLAUDE
94	Romarc	LOYEN	01 49 73 20 07	RENOFORS

## Peinture – Revêtement sol et carrelage

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Christine	ZANGARI	03.23.56.64.30	E.T.C.
08	Clément	LHOTELLERIE	03 24 33 38 10	A.P.E
10	Jules	DEFRANCE	03 25 74 03 12	ERIF
10	Christophe	MOREL	03.25.71.71.20	GROUPE SOLSTIS
25	Sébastien	BOISSIERE	03 81 46 85 91	BOISSIERE SA
25	Franck	CIGLIA	03 81 84 03 43	CIGLIA ENTREPRISE
25	Marc-Antoine	CLIMENT	03 81 39 00 18	CLIMENT CARRELAGE
25	Bernard	COLA	03 81 48 98 10	BERNARD COLA ET COMPAGNONS
25	Félix	FERNANDEZ	03 81 48 60 62	ADECO
25	Miguel	FERNANDEZ	03 81 48 51 51	AGIBAT
25	Thomas	FERNANDEZ	03 81 48 51 51	TECHNIBAT
25	Frédéric	FILIPUZZI	03 81 67 29 48	FILIPUZZI FREDERIC
25	Jean-Luc	FILIPUZZI	03 81 50 42 02	FILIPUZZI ENTREPRISE
25	Jean-Paul	GROSPERRIN	03 81 86 33 45	GROSPERRIN SARL
25	Francis	IABERG	03 81 92 25 97	IABERG PERE ET FILS
25	Fabrice	LAURENT	03 81 86 65 64	BOLARD SOCIETE NOUVELLE
25	Fabrice	MURATORI	03 81 93 01 90	MURATORI SARL
25	Fabrice	PICARD	03 81 49 38 61	PICARD SARL
25	Serge	SALVI	03 81 67 05 62	SALVI PIERRE ENTREPRISE
25	Florent	REMONNAY	03 81 48 51 51	AGIBAT
25	Dominique	RIZZON	03 81 51 49 29	REVETEC
25	Jérôme	ROMAIN	03 81 98 44 44	MENETRIER
39	Jean-Louis	CHIAPPINI	03.84.81.54.77	GRIDELLO SARL
39	François	JUPILLE	03 84 37 88 97	FILIPPI SARL
39	Richard	VUILLERMOT	03 84 47 26 67	VUILLERMOT ENTREPRISE
51	Amandine	BADET	03 26 36 45 26	ISODECOR
51	Sébastien	BONNIN	03 26 83 48 48	MURS PEINTS
51	Marc-Antoine	CANTARUTTI	03 26 70 12 45	CANTARUTTI
51	Véronique	GUIET	03 26 70 02 97	GUIET SARL
51	Thierry	PETIT	03 26 83 48 48	MURS PEINTS
51	Ludovic	RENAULT	03 26 58 83 49	RENAULT Gérard
51	Damien	SIONNEAU	03 26 07 05 69	SIONNEAU PERE FILS
52	Christophe	DEVARENNES	03 25 02 98 79	CD PEINTURE
54	Barbara	GROSJEAN	06 12 60 31 48	COINCE SARL
54	Thierry	DUFOURQ	03 83 93 93 00	LAGARDE ET MEREGNANI
57	Manuel	FERNANDES	03 87 64 78 37	INTERSOL
57	Alain	MANGIULLO	03 82 52 87 60	MANGIULLO SARL
57	Eric	SALMON	03 87 32 52 61	SALMON JEAN
59	Ludovic	CLOEZ	03 27 66 95 04	CLOEZ TREHOUT PEINTURES
59	Michaël	HOLGADO	03 27 63 93 50	E.P.H
59	Bertrand	RACINE	09 50 65 50 81	NUANCE BATIMENT
59	Didier	ROTH	03 27 20 00 60	ROTH ET CIE SA
59	Marion	ROTH	03 27 20 00 60	ROTH ET CIE SA
60	Laurent	DANNIN	03 44 02 28 23	LAUDAN
60	Franck	DELAUNAY	03 44 07 30 60	DELAUNAY SAS
60	Hubert	LEDOUX	03 44 84 58 05	BEAUVAISIS DECOR
62	Jean-Luc	BARDAILLE	03 21 77 80 10	ARDECO

## Peinture – Revêtement sol et carrelage

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
62	Eric	VANWASSENHOVE	03 21 96 83 00	CRC
67	Florent	KRIMM	03 88 87 31 49	KRIMM ENTREPRISE
67	Jérôme	NIAS	03 88 66 73 93	C.D.R.E.
67	Philippe	GERARD	03 88 97 42 67	GERARD ET FILS ETS
67	Laurent	SAIER	03 88 66 73 93	C.D.R.E.
70	Nicolas	BELIN	03 84 68 11 53	PIGHETTI
70	Renaud	FILIPUZZI	03 84 50 42 02	CARRELAGES FILIPUZZI
70	Julien	GUYOT	03.84.32.37.74	JLG PEINTURE
70	Philippe	MOISSON	03 84 32 87 27	SPPI
70	Julien	QUINET	03 84 91 12 26	QUINET SARL
80	Bertrand	LEFEBVRE	03 22 43 03 45	APPLI
80	Cédric	SELVA	03 22 91 56 72	UNION DES PEINTRES
88	Cyril	CANONICA	03 29 36 85 99	CANONICA DOMINIQUE
89	Michaël	BOQUE LAZDINIS	03 86 65 55 32	E.S.P.
90	Benoît	CURTI	03 84 28 05 27	CURTI SA
90	Paul	CURTI	03 84 28 05 27	CURTI SA
90	Pierre	DE STEFANO	03 84 46 66 80	DE STEFANO ENTREPRISE
90	Emmanuel	MIROLO	03 84 28 07 31	MIROLO ENTREPRISE
90	Denis	TISSERAND	03 84 26 38 27	NICOLETTA-PHILIPPE SARL

## Travaux Publics

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Stéphane	ARRIGONI	03 23 26 30 00	SLTP
02	Tanguy	CARVAL	03 23 26 30 00	SLTP
02	Vincent	ORFANI	03 23 97 64 90	ORFANI SARL
08	Thibaut	LEGRAND	03.24.38.51.80	LAVORI TS
10	Franck	TALLOT	03 25 40 28 48	UNION DES ELECTRICIENS
25	François	BICHOT	03 81 50 18 00	MEDIACO FRANCHE COMTE
25	Arnaud	BORDINI	03 81 50 23 30	P.B.T.P. & DEMOLITIONS
25	Patrick	BORDINI	03 81 50 23 30	P.B.T.P. & DEMOLITIONS
25	Patrick	COMTE	03 81 39 38 04	BOUCARD TP
25	Frédéric	DODANE	03 81 43 55 13	TPA DODANE
25	Laurent	DODIVERS	03 81 92 71 41	DODIVERS TP
25	Benoît	GENTIT	03 81 51 30 40	ACCOBAT
25	Sébastien	JOURDAN	03 84 65 07 40	TETRA
25	Jean-Philippe	MEYER	03 81 50 23 30	PATRICK BORDINI TP
25	Bruno	MOUROT	03 81 86 61 81	TP MOUROT
25	Evelyne	DODANE	03 81 43 55 13	TPA DODANE
25	Christian	PARIETTI	03 81 91 38 48	PARIETTI ENTREPRISE
25	Betty	PELLEGRINI	03 81 43 51 98	TATTU TP
25	Laurent	PLISSONNIER	03 81 64 30 50	TETRA
25	Jeanine	PIQUARD JUIF	03 81 39 38 04	BOUCARD TP
25	Olivier	TATTU	03 81 43 51 98	TATTU TP
25	Sophie	TATTU	03 81 43 10 77	EUROPELLETS
39	Philippe	DOLE	03 84 51 18 17	DOLE FRERES
39	Mickaël	GUENUCHOT	03 84 42 01 94	EUROVIA ALPES
39	David	LESOUHAITIER	03 84 81 98 07	ETPS
39	Liliane	LESOUHAITIER	03 84 81 98 07	ETPS
51	Philippe	BOITUZAT	03 26 67 52 82	BOITUZAT SA
51	Reynald	CONICELLA	03 26 02 95 35	S.T.P.E.
51	Jean-Luc	GOREZ	03 26 07 06 40	GOREZ SA
51	Karine	MARECHAL	03 26 50 08 24	S.M.T.P
51	Jean-François	PIGOT	03 26 48 51 63	RAMERY TP

## Travaux Publics

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
54	Christophe	FERY	03.83.23.71.01	S.T.P.L.
54	Julien	HEISER	03.83.63.17.14	R.S.T.P.
54	Jean-François	HOTTIER	03.84.24.03.41	LOR TP SARL
54	Florent	JEANDIDIER	03.83.63.17.14	R.S.T.P.
54	Joseph	NITTING	03 83 42 45 36	S.T.V.
54	Daniel	MICHEL	03 82 21 33 73	M.T.P
57	Marc	HANTZ	03 87 95 41 31	TPHM
57	Laurent	MOIOLI	03 87 80 22 37	SOLOTRAMO
54	Benjamin	POINSIGNON	03.83.23.71.01	S.T.P.L.
57	Sébastien	FRANKENBERG	03 87 23 42 23	FRANKENBERG ASSAINISSEMENT
57	Frédéric	HENRY	03.87.82.83.40	TP HENRY
59	Thibault	DUBRULLE	03 28 40 58 58	DUBRULLE TP
60	Jacky	DEBAYE	03 44 87 04 90	CABREMA
60	Mathieu	DUBAS	03 44 10 53 50	LHOTELLIER OISE TP
60	Philippe	JONGBLOET	03 44 87 04 90	CABREMA
62	Ludovic	LOUVET	07 71 26 03 80	TPW NORD CONCASSAGE
67	Thomas	BECK	03 88 80 85 60	SOTRAVEST
67	Guillaume	ECKERT	03 88 78 90 30	SIRS
67	Claude	JEHL	03 88 92 72 46	JEHL Gérard
67	Christophe	HANTZ	03 88 05 79 59	SATER SA
67	Ludovic	HANTZ	03 88 05 79 59	SATER SA
67	Eric	HERRMANN	03 88 80 73 13	HERMMANN SA
67	Martine	HERRMANN	03 88 80 73 13	HERMMANN SA
67	Marc	KAMBIC	03.88.21.24.80	PONTIGGIA
67	Nicolas	KARCHER	03 88 00 60 40	ETS KARCHER
67	Marie-Christine	RIGAUD	03 88 59 04 90	SPEYSER ET CIE SA
67	Christophe	SPRAUEL	03 88 59 04 90	SPEYSER ET CIE SA
67	Jean-Luc	VOGEL	03 88 58 37 20	VOGEL SA
67	Denis	VOGEL	03 88 58 37 20	VOGEL SA
67	Christian	WICKER	03 88 91 51 28	WICKER TP
67	François	WICKER	03 88 91 51 28	WICKER TP
67	Edwin	CONSTANS	03 88 72 59 69	SOCOTRAS
68	Yann	KORUS	03 89 74 93 12	STP MADER
68	Fabrice	DIDIERJEAN	03 89 53 77 73	TEAM TP
68	Jérôme	LICHTENBERGER	03 89 23 03 29	PONTIGGIA ENTREPRISE
68	Thomas	NEEB	03 89 23 03 29	PONTIGGIA ENTREPRISE
68	Pierre	SCHNEIDER	07 83 71 38 75	APS CREATION
68	Yann	SCIQUOT	03.89.49.31.63	TPV
68	Martin	STOLL	03 89 23 03 29	PONTIGGIA ENTREPRISE
70	Damien	JACQUIN	03.84.64.90.67	VELET TERRASSEMENTS
70	Nelly	MAILLARD	03 84 92 87 08	MAILLARD ENTREPRISE
76	Younes	EL GOURARI	02 35 17 60 00	LHOTELLIER
77	Maxime	BARBE	01.60.07.56.05	TERCA
77	Ibrahim	GUNGOR	01.64.38.94.07	IDF SMTP
77	Yann	LE GOFF	01 69 74 19 74	T.P.U
77	Olivier	MARQUES	01 64 30 85 90	CATEMA BTP
77	José	DE JESUS	01 64 07 20 87	RTP URBATIS
80	Vincent	CONDETTE	02 35 17 60 00	LHOTELLIER 2D STPA
80	Jean-Luc	DENET	03 22 96 13 01	LHOTELLIER 2D SODEREC
80	Frédéric	BERTHELOT	03 22 19 19 00	STPA
80	Franck	PEIGNIE	02 35 68 23 47	LHOTELLIER TROLETTI TP
88	Nicolas	KOWALIK	03 29 67 43 33	BONINI TP
88	Ludovic	TRITHARDT	03.87.09.41.06	VISCONTI
90	Karine	LAMBERT	03 84 29 85 76	LAMBERT TP
90	Régis	MONNIER	03 84 21 27 60	MONNIER

## Travaux Publics

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
91	Hugo	BAUMEL	01.69.43.05.34	GEO TP
91	Nicolas	COLLET	01 64 98 03 83	TRAVAUX PUBLICS DE SOISY
91	François	JARRETY	01.69.01.10.44	TRAVAUX PUBLICS DE L'ESSONNE
91	Pauline	MIRAND	01.69.01.10.44	TRAVAUX PUBLICS DE L'ESSONNE
92	Alain-François	BALOG	01 79 71 81 70	PARENGE

## Autres

DPT	PRENOM	NOM	TELEPHONE	ENTREPRISE
02	Jean-Louis	TOUSSAINT	03 23 80 14 90	J.L TOUSSAINT
08	Stéphane	COLOMBET	03.24.38.63.33	AGENCE STEPHANE COLOMBET
08	Frédéric	JOLION	03 24 33 19 47	F.D.B.T.P. 08
21	Thierry	LEVEQUE	03 80 37 21 41	JAVAUX LEVEQUE
25	Fanny	MOYSE	03 81 47 41 10	AFON SARL
25	Sabine	NIQUE	03 81 95 31 35	TECHNOVERT
39	Patrick	FAHY	03 84 47 67 23	FTTA
39	Philippe	HECKER	03 84 47 41 77	SODIMAV
45	Jacques	CLERC	02 38 28 02 82	ATTILA GESTION
51	Didier	LEMOINE	03 26 36 61 96	LEMOINE INGENIERIE
54	Didier	ZANARDO	03 83 47 33 41	3D HABITAT ENTREPRISE
57	Philippe	ABRAHAM	03 72 39 56 22	PERSPECTIVE PAYSAGE
57	Laura	GUNTHER	03 87 32 73 36	STP LORRAINE
60	Yohan	DELILLE	03 44 71 08 01	LOISELEUR PAYSAGE
62	Franck	CANDAT	03 21 07 59 09	CG2I
62	Didier	LEFEBVRE	03 21 07 59 09	CG2I
62	Thomas	ROZINSKI	03 21 07 59 09	CG2I
67	Thierry	COLNEY	03 88 40 77 39	REGMATHERM
67	Julien	FURST	03.88.34.02.64	SARS
67	Julien	JOST	03 88 38 25 35	ALSAVERT
67	Patrice	LANDOLT	06 69 62 15 66	DRILL HEAT
67	Nicolas	WOLFF	03 88 51 31 02	WOLFF René & Fils
68	Patrick	ANDRE	03 89 33 03 06	ANDRE Patrick
68	Laurent	SCHNEIDER	03 89 62 70 00	TRITER SARL
75	Damien	NICOLAS	01 48 06 51 52	CAMELEON CONCEPT
88	Thomas	BAEHREL	03.29.56.27.27	LIGNATEC
88	Stéphane	LEMAIRE	03 29 05 07 07	LORENZONI ENSEIGNES
88	Marie	SERTELET	03 29 05 07 07	LORENZONI ENSEIGNES
90	Céline	RENARD	03 84 28 28 15	FEDERATION DU BTP 90
93	Noureddine	NOUNOUHI	06 62 98 15 80	MS BATIMENT
94	Vincent	GIRAUDEAUX	01 43 53 94 49	YSEIS IDF

# DEMANDE D'INFORMATIONS INSCRIPTIONS

PAR INTERNET

[www.aproba.com](http://www.aproba.com)

PAR COURRIER

21 rue Andrieux - CS 60033 - 51723 Reims Cedex

PAR TELEPHONE

03 26 48 42 04

PAR FAX

03 26 47 78 71

PAR EMAIL

[aproba@aproba.com](mailto:aproba@aproba.com)



FORMATION CONTINUE HORS ALTERNANCE



Cette marque prouve la conformité aux normes NF X 50-760, NF X 50-761 et aux règles de certification NF 204. Elle garantit que l'aide à la formulation de la demande, les informations relatives à l'offre, la gestion administrative et commerciale de la formation, la conception du produit pédagogique, l'organisation de la formation, la réalisation de la formation et l'évaluation sont contrôlées régulièrement par AFNOR Certification - 11 rue Francis de Pressensé - 93570 LA PLAINE SAINT DENIS CEDEX.

SIRET 320 973 613 00013

N°FC 21 51 00127 51